

Ostopalvelusopimus elinkeinopalveluiden tuottamisesta

Sopijaosapuolet

Kokemäen kaupunki, y-tunnus 0203925-9

Prizztech Oy, y-tunnus 0773693-4

Ostopalvelusopimuksen sisältö

Prizztech Oy toteuttaa sopimuskauden ajan elinkeinopalvelut Kokemäen kaupungin alueella. Palveluihin kuuluvat Prizztech Oy:n kokonaisasiakkaiden palvelut, joita ovat:

- yrittäjyyden edistäminen
- aloittavien yrittäjien neuvontapalvelut Suomen Uusyrittäjäkeskukset ry:n laatuluokituksen mukaisesti
- starttirahalausunnat (edellyttäen, että Prizztech on valittujen toimijoiden listalla)
- yritysten kasvu- ja kehittämispalvelut:
 - yritysten kasvuhaluuden lisääminen
 - yritysten kasvun esteiden tunnistaminen
 - kasvua tavoittelevien yritysten kasvusuunnitelmien (kasvun esteiden poistaminen) tekemisessä ja toteuttamisessa tukeminen
- kuntakohtaisten kasvualojen, yritysverkostojen ja klustereiden kehittäminen
- omistajanvaihdospalvelut
- kunnan tukeminen kuntamarkkinoinnissa ja sijoittumispalveluissa
- äkillisissä muutostilanteissa tukeminen
- kuntayhteyshenkilö
 - Prizztech nimeää yhteyshenkilön Kokemäen kaupungille sopimuksen voimassaolon ajaksi.
 - yhteyshenkilö toimii Prizztechin edustajana ja tiiviissä yhteistyössä kaupungin elinkeinotoimintaa edistävissä elimissä ja ryhmissä ja on käytettävissä kaupungin elinkeinopalveluiden tukena.
- yhteistyö
 - Sopimusosapuolet tekevät ostopalvelusopimuksen toteutumiseksi tiivistä yhteistyötä

Erikseen sovittavat toimeksiannot

- Sopijaosapuolet voivat tapauskohtaisesti sopia myös muiden elinkeinopalveluiden toteuttamisesta ja niiden rahoittamisesta tilauksen mukaan.

Vuosittaiset tavoitteet ja raportointi

Vuosittaiset painopisteet ja tavoitteet asetetaan joka vuosi yhteisesti sopijaosapuolten välisesti edellisen vuoden marraskuun loppuun mennessä (poikkeuksena vuoden 2021 osalta sopimuksen allekirjoitushetkellä) ja liitetään osaksi tätä sopimusta. Prizztech raportoi toiminnastaan ja tavoitteiden toteutumisesta puolivuositain.

Ostopalvelusopimuksen voimassaoloaika

Ostopalvelusopimus on voimassa 1.1.2021 – 31.12.2023. Tämän jälkeen sopimuskausi on kalenterivuosi, ja sopimus jatkuu ilman erillisiä toimenpiteitä. Sopijaosapuolilla on mahdollisuus irtisanoutua toimeksiantosopimuksesta ilmoittamalla siitä kirjallisesti kuusi kuukautta (6 kk) ennen seuraavan sopimuskauden alkua, jolloin ostopalvelusopimus päättyy kuluvan sopimuskauden päättyttyä.

Maksu ostopalvelun toteuttamisesta

Kokemäen kaupunki maksaa Prizztech Oy:lle tämän ostopalvelusopimuksen toteuttamisesta vuosittain seuraavasti:

- 2021: 109 690,68 euroa (ALV 0 %)
- 2022: 109 690,68 euroa (ALV 0 %)
- 2023: 109 690,68 euroa (ALV 0 %)
- tämän jälkeen sovitaan vuosihinnottelu 6 kk ennen seuraavan sopimuskauden alkua.

Prizztech Oy laskuttaa Kokemäen kaupunkia neljä kertaa vuodessa: tammikuussa, huhtikuussa, heinäkuussa ja lokakuussa.

Muutokset ostopalvelusopimukseen

Mahdolliset muutokset ostopalvelusopimukseen tehdään molempien osapuolien suostumuksella.

Erimielisyyksien ratkaisu

Tämän sopimuksen ehdoista tai sopimuksen noudattamisesta syntyvät erimielisyydet ratkaistaan ensisijaisesti sopijapuolten välisin neuvotteluin. Neuvotteluiden epäonnistuessa tästä sopimuksesta aiheutuvat riidat ratkaistaan Satakunnan käräjäoikeudessa.

Sopimuskappaleet

Tämä sopimus on tehty kahtena samanasaisena kappaleena, yksi kummallekin osapuolelle.

Porissa 17.12.2020

Kokemäen kaupunki



Essi Piironen

Kaupunginjohtajan sijainen

Kokemäen kaupunki

Prizztech Oy



Ari Eklund

Toimitusjohtaja

Prizztech Oy

LIITE: OSTOPALVELUSOPIMUS Kokemäen kaupunki – Prizztech

Vuoden 2021 painopisteet ja tavoitteet

PAINOPISTEET vuonna 2021:

- Kunnan tukeminen sijoittumismarkkinoinnissa ja sijoittumis-casejen hoitaminen
- Teollisuuden uudistuminen ja kehittyminen
- Omistajavaihdoksien tukeminen ja yrityskannan uudistuminen

TAVOITTEET ja MITTARIT 2021

1. Vetovoimaisuuden lisääminen ja uusien yritysten houkuttelu/sijoittuminen Kokemäelle
Mittari: VT2 projektin suunnittelu ja hankkeistaminen
Mittari: Sijoitus-casejen hoitaminen ja linkittäminen kaupungin prosesseihin
Mittari: Kokemäen näkyvyyden lisäämiseen osallistuminen
2. Teollisuus uudistuu ja kilpailukyky kasvaa
Mittari: Keskeisten teollisuusyrityksien kontaktoiminen ja tilanteiden kartoitus kesäkuun loppuun mennessä
3. Omistajanvaihdoksien tukeminen ja yrityskannan uudistuminen
Mittari: Kontaktoidaan alueella omistajanvaihdoksen kynnyksellä olevia ja tehdään kartoitus jatkosta, jatkuva seuranta (yhteistyössä Satakunnan Yrittäjien omistajanvaihdoskoordinaattorin kanssa)
Mittari: Asiakkaiden määrä aloittavien yrittäjien neuvonnassa (tavoite 50 hlöä)
Mittari: Neuvonnan kautta perustettavien yritysten osuus (tavoite 40%)